

A photograph of two men, Robert Kiyosaki and Donald Trump, standing side-by-side in front of a doorway with ornate ironwork. Both are wearing dark suits. Kiyosaki is on the left, smiling, wearing a patterned tie and a pocket square. Trump is on the right, wearing a solid blue tie. The background shows a glimpse of a red car and greenery outside.

WHY WE RECOMMEND NETWORK MARKETING

There are many benefits
the network marketing
industry offers those
who want more from
their lives.

by **Robert Kiyosaki** and **Donald Trump**

ทำไมเราจึงชวนคุณ ทำการตลาดเครือข่าย

คุณประโยชน์มากมายซึ่งไม่มีที่ใดมี
เหมือนอย่างที่คุณได้สัมผัสจากการตลาดเครือข่ายมี
มอบให้กับใครก็ตามที่อยากจะหลุดออกจาก
ชีวิตเดิมๆ ของพวกเขาให้มากขึ้นกว่าเดิม

โดย โรเบิร์ต คิโยซากิ และ โดนัลด์ ทรัมป์

สำหรับคนที่อาจจะยังไม่รู้จักคุ้นเคยกับหนังสือเล่มก่อน ๆ ของผม ในหนังสือเล่มที่สอง เรื่องเงินสี่ด้านของพ่อรวย ผมอธิบายว่าทำไมบางคนจึงพบความร่ำรวยได้ง่ายกว่าคนอื่น ๆ

เงินสี่ด้านของพ่อรวยเป็นส่วนที่สำคัญที่สุดของหนังสือผม



E – เป็นตัวแทนลูกจ้าง

S – เป็นตัวแทนผู้ประกอบการธุรกิจขนาดเล็ก, ทำงานด้วยตัวเองไม่
เป็นลูกจ้างใคร หรือผู้เชี่ยวชาญในสาขาอาชีพต่าง ๆ

B – เป็นตัวแทนเจ้าของธุรกิจขนาดใหญ่ อาทิ โดนัลด์ ทรัมป์

I – เป็นตัวแทนนักลงทุน

ทำไมจึงชวนให้เข้ามาทำการตลาดเครือข่าย?

ครั้งแรกที่ผมได้ยินเกี่ยวกับการตลาดเครือข่าย ผมต่อต้านมัน แต่หลังจากผมเปิดใจ ผมเริ่มเห็นความได้เปรียบ น้อยนักที่โอกาสทางธุรกิจอื่น ๆ จะมีให้ ความสำเร็จจะระยะยาวในชั่วชีวิตหนึ่ง เป็นภาพสะท้อนถึงการศึกษาระดับการณชีวิต และบุคลิกเฉพาะตัวของคุณ บริษัทการตลาดเครือข่ายมากมายจัดให้มีการฝึกอบรมพัฒนาคุณสมบัติหลัก ๆ เหล่านี้ ซึ่งสำคัญต่อความสำเร็จ

โรงเรียนเกือบทุกแห่งฝึกฝนคนให้ออกมาอยู่ด้าน E และ S นั่นถือเป็นสิ่งที่ดีเยี่ยม หากคุณอยากจะใช้ชีวิตอยู่ด้านนั้น หลักสูตร MBA เกือบทุกหลักสูตร กำลังฝึกฝนนักเรียนให้จบออกมาทำงานเงินเดือนสูง ๆ ในโลกของลูกจ้าง, ไม่ใช่โลกของคนด้าน B

การตลาดเครือข่าย: อุตสาหกรรมสำหรับคนที่ต้องการเปลี่ยนชีวิตของพวกเขา

แล้วจะอย่างไร ถ้าคุณอยู่ในด้าน E หรือ S แต่คุณอยากข้ามไปอยู่ด้านขวา? จะอย่างไรดี หากคุณอยากเปลี่ยนไปอยู่ด้าน B? คุณจะเจอความรู้และสนามซ้อมที่จะฝึกฝนคุณให้ย้ายไปอยู่ด้าน B ได้ที่ไหน? ผมจะแนะนำให้คุณทำธุรกิจการตลาดเครือข่าย อุตสาหกรรมสำหรับคนที่ต้องการเปลี่ยนแปลงชีวิตตัวเอง และต้องการได้รับการฝึกฝนทักษะและทัศนคติที่จำเป็นต่อความสำเร็จเหมือนคนด้าน B

การเป็นเจ้าของธุรกิจ และการสร้างธุรกิจเหมือนอย่างคนด้าน B เป็นหนึ่งในความท้าทายที่สุดของคน ๆ หนึ่งที่จะรับไหว เหตุผลง่าย ๆ ที่มีคนอยู่ในด้าน E และ S มากกว่าก็เพราะว่าด้าน E และ S เรียกร้องทักษะและทัศนคติต่อความสำเร็จน้อยกว่าด้าน B เหมือนอย่างที่เราพูดกันว่า “ถ้ามันง่าย ทุกคนก็คงจะรวยกันไปหมดแล้วล่ะ”

ผมต้องเรียนรู้วิธีเอาชนะความไม่รู้ ความอาย และความกลัวถูกปฏิเสธ และผมยังต้องเรียนรู้ว่าจะลุกขึ้นยืนและจะเดินต่อไปอย่างไรหลังจากที่ผมล้มเหลว นี่เป็นลักษณะนิสัยของคนพัฒนาแล้ว หากพวกเขาอยากประสบความสำเร็จอยู่ในธุรกิจด้าน B ไม่ว่ามันจะเป็นธุรกิจการตลาดเครือข่าย, แฟรนไชส์ หรือจะเป็นธุรกิจใดก็ตาม

ทักษะพื้นฐานที่สำคัญจำเป็นมากสำหรับธุรกิจด้าน B ก็คือความเป็นผู้นำ คุณสามารถเอาชนะความกลัวของคุณ และมีคนอื่น ๆ อีกที่สามารถเอาชนะความกลัวของพวกเขาเพื่อผลักดันให้งานเสร็จตามเป้าได้ไหม? นี่เป็นทักษะหนึ่งที่นาวิกโยธินสอนผม ในฐานะทหารนาวิกโยธิน มันสำคัญมากที่เราต้องสามารถนำคนอื่น ๆ เข้าสู่สนามรบ แม้ว่าเราทุกคนจะกลัวและไม่ไม่มีใครอยากออกไปตาย



ทำไมจึงชวนให้เข้ามาทำการตลาดเครือข่าย?

คำชวนของโดนัลด์ ทรัมป์

การตลาดเป็นเครื่องมืออย่างหนึ่งที่ทรงพลัง และการตลาดเครือข่ายสามารถเพิ่มพลังให้กับเครื่องมือนี้ได้ หากคุณมีแรงกระตุ้นในตัวคุณเอง มองง่ายๆ มองไปที่สินค้าตัวไหนก็ได้ตัวหนึ่ง แล้วเอานักโฆษณาออกไปจากสินค้าตัวนั้น มันขึ้นอยู่กับคุณว่าคุณจะทำตลาดและทำให้คนรู้จักมันอย่างไร นั่นเป็นงานช่างงานหนึ่งเลยที่เดียว แต่มันก็สามารถทำได้ ถ้าคุณมีแรงปรารถนามากพอที่จะเดินไปตามทางของคุณ และรักษาแรงกายแรงใจให้พาคณะเคลื่อนสูงขึ้นอีกระดับ มันจำเป็นต้องมีหัวใจนักสู้แบบเจ้าของธุรกิจ นั่นยังหมายถึงมุ่งสนใจสิ่งที่จำเป็นต้องทำและมานะบากบั่น ผมจะไม่แนะนำการตลาดเครือข่ายให้กับคนที่ไม่ค่อยมีแรงกระตุ้นในตัวเองมากนัก

อีกอย่างหนึ่งที่สำคัญในการตลาดเครือข่ายก็คือ มันไม่สามารถแยกออกจากการเข้าสังคม ดังนั้นหากคุณไม่ใช่คนที่ชอบเข้าสังคมหรือชอบพบปะกับผู้คน ผมจะคิดซ้ำอีกครั้งว่าจะไปกับคุณได้ไหม? การคบค้าสมาคมกับคนอื่น ๆ เป็นสิ่งจำเป็นในการตลาดเครือข่าย

เหมือนงานโฆษณา หากสินค้าไม่มีอะไรโดดเด่นน่าสนใจ แนนอนมันก็จะไม่มีประเด็นให้โฆษณา จำไว้อีกอย่างด้วยว่า ถ้าคุณตัดสินใจเป็นผู้จำหน่าย ในแง่กฎหมาย คุณจะต้องรับผิดชอบต่อคำกล่าวอ้างต่างๆ เกี่ยวกับสินค้า บริษัท และโอกาสของคุณ แต่เหนืออื่นใดทั้งหมด คุณต้องแน่ใจว่าสินค้าตัวนั้นคุ้มค่ากับกำลังงาน ความทุ่มเท และการอุทิศตัวของคุณ



เมื่อพูดถึงการตลาดเครือข่าย โรเบิร์ตมักจะกล่าวถึงความสำคัญของการขยายขอบเขตความสบายใจของคุณ เขายังกล่าวอีกด้วยว่าให้โอกาสและให้เวลาตัวเอง นี่เป็นประเด็นที่น่าสนใจและพึงพิจารณา ผมเห็นด้วยว่าคุณภาพความเป็นผู้นำสำคัญยิ่งต่อความสำเร็จ สิ่งที่เขาไม่ได้ก็คือ คุณต้องมีความรับผิดชอบ และมีทัศนคติ “ฉันสามารถ”

ก็เหมือนกับภาระหน้าที่การงานอื่นๆ จงหาความรู้เกี่ยวกับสิ่งที่คุณกำลังจะทำ ให้มากพอก่อนที่คุณจะเริ่มทำ การตลาดเครือข่ายได้พิสูจน์ตัวมันเองแล้วว่าเป็นแหล่งรายได้ที่คุ้มค่า และจะมีความท้าทายต่างๆ เกิดขึ้นกับคุณ แต่ก็มีตัวอย่างความสำเร็จที่โดดเด่นให้เห็นเช่นกัน ความสำเร็จเหล่านั้นเป็นรางวัลจากความขยัน ความกระตือรือร้น สินค้าที่ตีบวกกับเวลาจำนวนหนึ่ง ปัญหามากมายทั้งที่เห็นและไม่เห็น แต่ความสำเร็จก็มีคำตอบ ไขว่จะลึกลับไปเสียทั้งหมด

คนส่วนใหญ่เคยได้ยินเรื่องกลุ่มเป้าหมาย การใช้ประโยชน์จากเครื่องมือวิจัยของนักโฆษณามาแล้ว เมื่อพวกเขาทดสอบสินค้าตัวใหม่ พวกเขาจะเข้าไปยังพื้นที่ใหม่ๆ และถามคำถามต่างๆ กับทุกคนว่าพวกเขาชอบและไม่ชอบอะไรเกี่ยวกับสินค้าตัวนั้น มันจะเป็นการดี หากคุณยื่นสินค้าได้ตรงกับกลุ่มเป้าหมาย แค่ว่าเพราะคุณชอบสินค้าตัวนั้น นั่นไม่ได้หมายความว่าคนอื่น ๆ จะชอบมันด้วย สินค้าที่น่าดึงดูดใจเป็นสิ่งสำคัญ

คำแนะนำของผมเกี่ยวกับการตลาดเครือข่ายก็คือ ขอให้คุณศึกษาค้นคว้า และใส่ทุกสิ่งที่คุณมีลงไปในสินค้าของคุณ ความจริงใจกระตือรือร้นอย่างเป็นธรรมชาติ นั้นยากที่จะทำเป็นไม่สนใจ ความกระตือรือร้นลักษณะนี้จะทำให้คุณมีแต้มต่อ

ผมพบปะกับหลายๆ คนในด้าน S มีทั้งเจ้าของกิจการขนาดเล็ก ผู้เชี่ยวชาญสาขาต่างๆ พวกเขาอยากจะทำโตรุ่งเรื่อง แต่พวกเขาขาดทักษะความเป็นผู้นำ ไม่มีใครอยากจะทำตามพวกเขา ลูกจ้างไม่ไว้วางใจผู้นำของพวกเขา หรือผู้นำไม่จืดประกายให้ลูกจ้างมีแรงจูงใจพัฒนาตัวเองให้ดีกว่าเดิม

ฟอรั่ม ให้ความหมายเจ้าของธุรกิจขนาดใหญ่ เจ้าของธุรกิจด้าน B ไว้ว่า คนที่ควบคุมลูกจ้างพนักงานมากกว่า 500 คนให้ทำงานอยู่กับธุรกิจหนึ่ง คำจำกัดความนี้เป็นเหตุผลว่าทำไมทักษะความเป็นผู้นำจึงสำคัญยิ่งสำหรับคนด้าน B

คุณจะพบกับธุรกิจที่เป็นเสมือนสนามฝึกฝน ให้การศึกษา กับคุณ ให้คุณได้พัฒนาทักษะและทัศนคติ และให้คุณมีโอกาสได้สร้างธุรกิจของคุณเองได้ที่ไหนบ้าง? ผมจะตอบว่า ธุรกิจการตลาดเครือข่ายเกือบทุกแห่งจะให้สิ่งที่กล่าวมานี้คุณ

การตลาดเครือข่ายเป็นธุรกิจของคนด้าน B

การสร้างธุรกิจด้าน B ไม่ใช่งานง่ายๆ ดังนั้นคุณจำเป็นต้องถามตัวเองก่อนว่า “ฉันพร้อมรับมือกับความไม่รู้ไหม? ฉันยินดีขยายขอบเขตความสบายใจของฉันไหม? ฉันเต็มใจรับฟังและยินดีเรียนรู้ความเป็นผู้นำใหม่? มีคนรวยมากคนหนึ่งอยู่ในตัวฉัน พร้อมจะออกมาแล้วใช่ไหม?” ถ้าคำตอบคือ ฉันพร้อม ฉันยินดี ฉันเต็มใจ และฉันมี ให้คุณเริ่มต้นเลือกหาธุรกิจการตลาดเครือข่ายที่มีโปรแกรมการฝึกอบรมเยี่ยมๆ ผมจะมุ่งเน้นเรื่องผลิตภัณฑ์และแผนการจ่ายผลตอบแทนน้อยกว่า และให้ความสนใจที่การศึกษาและโปรแกรมการพัฒนาทักษะและทัศนคติที่บริษัทนั้นๆ มอบให้มากกว่า

ธุรกิจการตลาดเครือข่ายเป็นธุรกิจของคนด้าน B เพราะมันเข้าเกณฑ์ที่ผมมองหาในธุรกิจหรือในการลงทุน เกณฑ์มีดังนี้

1. ทดแรง: ฉันสามารถฝึกฝนคนอื่น ๆ ให้รู้งานและสามารถทำงานแทนฉันได้ใช่ไหม?
2. ความคุม: ฉันมีระบบที่ได้รับการปกป้อง และระบบนั้นเป็นของฉันด้วยใช่ไหม?
3. ความคิดสร้างสรรค์: ธุรกิจนั้นยินยอมให้ฉันสร้างสรรค์และพัฒนาสไตล์และพรสวรรค์เฉพาะตัวของฉันหรือไม่?
4. ความสามารถในการเติบโต: ฉันสามารถทำให้ธุรกิจของฉันเติบโตได้ไม่จำกัดใช่ไหม?
5. คาดการณ์ได้: รายได้ของฉันคาดการณ์ได้ไหม หากฉันทำตามแผนที่วางไว้? ถ้าฉันประสบความสำเร็จและธุรกิจฉันยังคงเติบโตต่อไป รายได้ของฉันจะเพิ่มขึ้นตามความสำเร็จและความยากของงานไหม?

การตลาดเครือข่ายไม่ใช่ลูกโซ่พีระมิดหรือ?

ผมถูกถามคำถามนี้บ่อยมาก ผมตอบกลับไปว่า จะว่ากันจริงๆ แล้ว บริษัททั่วไปทั้งหลายนั้นแหละที่เป็นลูกโซ่พีระมิด บริษัทหนึ่งมีคนๆ เดียวอยู่บนสุด โดยทั่วไปจะเรียกกันว่า CEO และทุกๆ คนที่เหลือจะอยู่ข้างล่างคนๆ นี้

ธุรกิจการตลาดเครือข่ายของจริงนั้น จะตรงข้ามกันอย่างสิ้นเชิงกับรูปแบบธุรกิจที่เห็นกันอยู่ดาษดื่นทั่วไป ธุรกิจการตลาดเครือข่ายถูกออกแบบให้พาคุณขึ้นสู่จุดสูงสุด ไม่ใช่

กดให้คุณอยู่แต่ข้างล่าง ธุรกิจการตลาดเครือข่ายของจริงจะยังไม่ประสบความสำเร็จจนกว่ามันจะนำคนขึ้นไปอยู่บนสุด

ยังมีประเด็นอื่นอีกที่ควรค่าแก่การกล่าวถึง

1. **หักลดหย่อนภาษีได้มากขึ้น** การเริ่มต้นทำธุรกิจการตลาดเครือข่าย โดยใช้เวลาว่างของคุณ ทำคู่ไปกับงานประจำของคุณ คุณจะเริ่มได้รับข้อดีด้านภาษีเหมือนที่คนรวยได้รับ คนๆ หนึ่งทำธุรกิจนอกเวลางานประจำจะสามารถลดหย่อนภาษีได้มากกว่าเป็นลูกจ้างทั่วไป ตัวอย่างเช่น คุณอาจจะสามารถหักลดหย่อนค่าใช้จ่ายต่างๆ เช่นค่ารถยนต์ ค่าน้ำมัน ค่าอาหารบางมื้อ หรือค่าสินทนากการบ้างถ้ามี แต่แน่นอนคุณจำเป็นต้องตรวจสอบเรื่องนี้อีกครั้งกับผู้ตรวจสอบบัญชีของคุณสำหรับกฎเกณฑ์และสถานการณ์จริงของคุณ และค่าผู้ตรวจสอบบัญชีของคุณก็สามารถหักลดหย่อนภาษีได้ พูดอีกอย่างก็คือ รัฐบาลจะเก็บภาษีคุณน้อยลง หากคุณชี้แนะให้คนอื่น ๆ รู้ว่าทำอะไรจึงจะจ่ายภาษีน้อยลง
2. **ได้พบปะพูดคุยกับคนที่มีความคิดความอ่านคล้ายๆ กัน** เมื่อตอนที่ผมเริ่มต้นจะข้ามมาอยู่ด้าน B เพื่อนด้าน E ของผมเกือบทุกคนคิดว่าผมเพี้ยน พวกเขาไม่เข้าใจว่าทำไมผมถึงไม่อยากทำงานมันคงมีเงินเดือนให้ใช้ ฉะนั้นส่วนที่สำคัญอีกอย่างหนึ่งของการเป็นคนด้าน B ก็คือ คุณจะแวดล้อมไปด้วยคนที่อยู่ด้าน B –และผมก็อยากจะทำให้คุณเป็นคนด้าน B



โดนัลด์ ทรัมป์ และ โรเบิร์ต คิโยซากิ กำลังกังวล พวกเขาเป็นห่วงว่า คนรวยกำลังรวยขึ้น แต่คนจนกลับยิ่งจนลง โดนัลด์ และ โรเบิร์ต อยากให้คุณรวย

3. ให้โอกาสและให้เวลาตัวคุณเอง มันจำเป็นต้องใช้เวลาจำนวนหนึ่งเพื่อประสบความสำเร็จไม่ว่าคุณจะทำตามใดก็ตาม มันจำเป็นต้องใช้เวลาเพื่อปีนบันไดขึ้นตำแหน่งสูงๆ ของบริษัทนั้นๆ หากคุณอยู่ตำแหน่ง E หรือหากจะเป็นหม้อหรือทนายความที่ประสบความสำเร็จในด้าน S เช่นกันมันจำเป็นต้องใช้เวลาและการอุทิศตัวเพื่อความสำเร็จในด้าน B ผมใช้เวลาอยู่หลายปีกว่าจะสร้างธุรกิจด้าน B จนประสบความสำเร็จ ดังนั้นจงให้โอกาสและให้เวลาตัวคุณเอง ผมจะให้เวลาตัวเองอย่างน้อย 5 ปีเพื่อเรียนรู้และพัฒนาไปเป็นคนด้าน B

4. บริษัทการตลาดเครือข่ายต่างๆ อดทน หนึ่งในความมั่งคั่งของธุรกิจการตลาดเครือข่ายก็คือ พวกเขาลงทุนกับคน ถึงแม้ว่าคุณจะยังทำไม่ได้ ในโลกของบริษัททั่วไป ถ้าคุณทำไม่ได้ภายใน 6 เดือนถึง 1 ปี บ่อยครั้งคุณจะถูกไล่ออก แต่ในโลกของการตลาดเครือข่าย トラบเท่าที่คุณยังยินดีให้โอกาสและให้เวลาตัวคุณเอง บริษัท

ส่วนใหญ่จะยังทำงานกับคุณ ช่วยพัฒนาคุณ ไม่ว่าจะอย่างไรก็ตาม พวกเขาอยากให้คุณขึ้นมาอยู่ตำแหน่งสูงสุด

5. ทดแรง ลดเวลาทำงาน ด้วยระบบที่มีพร้อมให้คุณแล้ว ระบบเหล่านี้ได้ถูกทดสอบและพิสูจน์แล้ว มันยินดีให้คุณหยิบเอาไปใช้แทนที่จะต้องมานั่งสร้างระบบเอาเองเพื่อให้บริษัทที่เพิ่งเกิดใหม่ไปรอด

บทสรุป

หลังจากใจที่ปิดกั้นของผม ถูกเปิดแล้ว สุดท้ายผมก็เห็นถึงคุณประโยชน์ ซึ่งไม่มีที่ใดมีเหมือนอย่างที่สุดสาหรณกรรมการตลาดเครือข่ายมีมอบให้กับใครก็ตาม ที่อยากจะทำหลุดออกจากชีวิตเดิมๆ ของพวกเขาให้มากขึ้นกว่าเดิม

โดยทั่วไปแล้ว การเริ่มต้นกับบริษัทการตลาดเครือข่ายสักแห่งนั้นจะมีค่าใช้จ่ายดำเนินงานน้อยกว่ามาก เมื่อเทียบกับการสร้างธุรกิจหนึ่งตามลำพังตัวคุณเอง

บทความนี้เป็นบางส่วน คัดมาจากหนังสือเล่มใหม่
ของ โรเบิร์ต และ โดนัลด์ *Why We Want You to Be Rich* เป็นบทความที่เผยแพร่โดยได้รับอนุญาตจาก Rich Press, an imprint of Rich Publishing, L.L.C. Copyright © 2006 by Donald J. Trump and Robert T. Kiyosaki สงวนลิขสิทธิ์ นำมาแปลเป็นภาษาไทยเพื่อประโยชน์ด้านความรู้และการศึกษา หากผิดพลาดประการใดขออภัยไว้ ณ ที่นี้ด้วย.

โดนัลด์ ทรัมป์ คือค่านิยมเรื่องราวความสำเร็จฉบับอเมริกัน จบการศึกษาด้านการเงินจาก Wharton School การพัฒนาอสังหาริมทรัพย์ของเขาเป็นที่กล่าวขวัญถึงทั้งในและต่างประเทศ ตึกระฟ้าที่ทั่วโลกรู้จักบนถนนฟิฟท์ อเวนิว Trump Tower, Trump Park Avenue คลับ Mar-a-Lago ในปาล์ม บีช ฟลอริดา รวมถึงโรงแรมและตึก Palm Trump ที่ยังอยู่ในระหว่างการสร้างในดูไบ เขาชนะการแข่งขันกอล์ฟถึง 4 รางวัล สะท้อนถึงความหลงใหลในกีฬาอล์ฟของเขา ถูกเสนอชื่อเข้าชิงรางวัล Emmy Award และเป็นผู้ร่วมผลิตรายการเรียลลิตี้อยอดนียม *The Apprentice* และยังเป็นผู้แต่งหนังสือติดอันดับขายดีถึง 7 เล่ม เขาถือเป็นผู้ยิ่งใหญ่ตัวจริงของการก่อสร้าง

โรเบิร์ต คิโยซากิ ผู้แต่งหนังสือชุด *Rich Dad Poor Dad* – พ่อรวยสอนลูก ติดอันดับหนังสือขายดีล้นมทลายทั่วโลก เป็นนักลงทุน และเป็นเจ้าของกิจการผู้เชี่ยวชาญในธุรกิจเหมืองแร่ และธุรกิจอสังหาริมทรัพย์ เป็นนักการศึกษาด้านการเงินและการลงทุน *Rich Dad Poor Dad* ถูกตีพิมพ์เผยแพร่เมื่อปี 1997 ขึ้นแท่นติดอันดับหนังสือขายดีของ *New York Times best-seller* นานเกือบ 6 ปี แปลอยู่ใน 46 ภาษา มีวางจำหน่ายอยู่ใน 97 ประเทศ หนังสือ *Rich Dad* ขายได้มากกว่า 26 ล้านเล่มทั่วโลก และติดอันดับขายดีทั้งในเอเชีย ออสเตรเลีย อเมริกาใต้ แอฟริกาใต้ และยุโรป เขาได้ทำทายและเปลี่ยนแปลงวิถีชีวิตเกี่ยวกับเงินของผู้คนหลายสิบล้านคนทั่วโลก

